株式会社ビーツ
パートナープログラム

Beeats

CONFIDENTIAL

Beeats

株式会社ビーツは、スペースデザインと店舗デジタルソリューションを最適化するマーケティング企業です

詳しくはこちらから

商号
株式会社ビーツ
（BEEATS CO.,LTD.）

設立
昭和52年（1977年）4月

役員
代表取締役社長　柏木又浩

資本金
1,000万円

年間売上高
101億円（2025年3月期）

従業員数
127名（2025年4月）

プライバシーマーク取得

20002603

ISO14001認証取得

ISO 14001:2015 & JIS Q 14001:2015
（東京本部・大阪本社）

［大阪本社］
〒541-0041
大阪府大阪市中央区北浜2丁目2-22
北浜中央ビル8F
TEL : 06-6351-8835

［東京本部］
〒105-0003
東京都港区西新橋1-7-14
京阪神虎ノ門ビル
TEL:03-3519-6055

［名古屋事務所］
〒453-0014
愛知県名古屋市中村区則武2丁目14-11
名駅富士ビル（ビズコンフォート内）

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

お取引先

お取引先1,000社以上。
メーカー、通信・IT、流通、アパレルなど業界をリードする国内外の優良企業と協働しています。

メーカー	Panasonic, LG, dyson, ROHTO, Xiaomi, nishikawa, Francfranc, POPSOCKETS, phiten, SBI Pharma, FlexiSpot
通信・IT	SoftBank, au, docomo, yappli, Money Forward, allganize, LayerX, nulab, NYLE, similarweb, studist
小売・商業施設	THE HYUNDAI, Miuraya KICHIJOJI, VILLAGE VANGUARD, Fululu GARDEN, resorttrust, TOWER RECORDS
飲食・食品	くら KURA, Nipponham, MarineFoods, おいしさにときめきを Luna, Pasco, 資さんうどん, Yakult 東京ヤクルト販売株式会社, 100 HOURS CURRY
エンターテインメント＆ファッション	nugu, crêperie tsumori chisato, CAPCOM, ULTIMATE LIFE, Kulture Market, HRC, SEEDS∞MARKET, nerin
交通・機器・その他	デジタル庁, TOSEI, ほけん百花, 大阪ガス Marketing, abbvie

※上記は一例です。

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

Service

リテールの販売現場を中心に、エンドユーザーに向けた
「ブランド体験を軸としたソリューション」を提供します。

SP Tool
販促ツール

Store Creation
店舗施工

POPUP Store & Event
ポップアップストア＆イベント

Exhibition
展示会

Promotion
プロモーション

OMO Solution
OMO ソリューション

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

パートナーがお取り扱い可能なビーツのOMOソリューション

クラウド型デジタルサイネージシステム

omo クラモニ

公式サイトはこちら

https://www.beeats.co.jp/service/omo_solution/clomoni/

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

「クラモニ」は使いやすいUIと、安心の機能、保守、セキュリティで小売・流通を中心に飲食店・レジャー施設・オフィスなど多様な場所に導入されています。

oMo クラモニ　クラウド型デジタルサイネージ「クラモニ」

「クラモニ」はお手元のパソコンから全国の店舗や商業施設にあるモニターを自由自在に管理できる配信システムです。
2025年、システムのフルリニューアルにより使いやすさと配信の自由度が大幅に向上いたしました。

導入実績：約200企業に8500台展開中（25年3月）

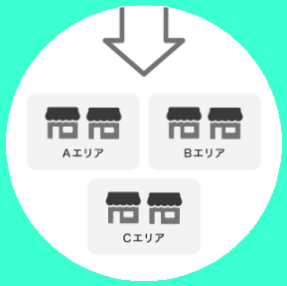
詳しくはこちらから

WEBベースのシステム

コンテンツをWEB形式に変換して配信。ファイル変換の手間なく足さないコンテンツを配信できます。

全国店舗への一斉配信

コンテンツ更新業務の手間時間・人件費を削減できます。



豊富な配信設定

エリア等でグルーピングやスケジュール配信も可能です。

使いやすいUI

だれでも直感的に操作できるシンプルで快適なUI設計です。

「クラモニ」導入事例

飲食店

くら寿司 大阪・関西万博店の店舗サイネージにクラモニを導入

大阪・関西万博の会場内にオープンした
世界最大規模の店舗「くら寿司 大阪・関西万博店」内の
サイネージに「クラモニ」を導入いただきました。

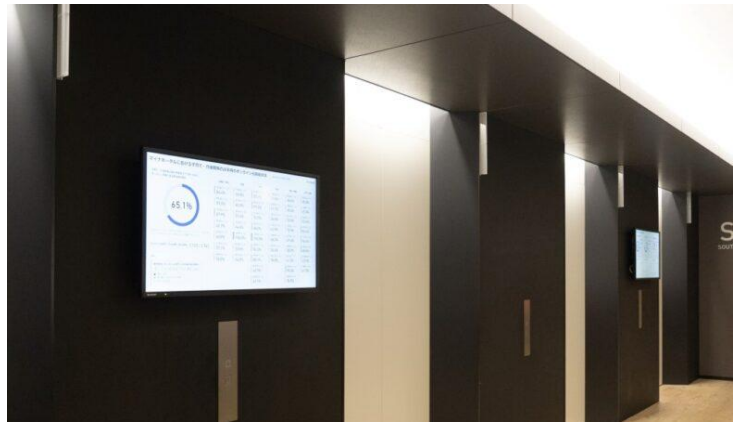
クラモニはくら寿司様全国200店舗、
累計595台導入いただいています。

「クラモニ」導入事例

デジタル庁
Digital Agency

官公庁

オフィスサイネージとして10台導入



TOWER RECORDS

音楽小売店

63店舗にクラモニを70台導入

VILLAGE VANGUARD
EXCITING BOOK STORE

雑貨店

40店舗にクラモニを導入

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

「クラモニ」導入事例

飲食チェーン店

学習・教育

レジャー施設

流通

百貨店

オフィス

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

ソリューションをご提案するメリット

POINT 1	幅広い業界のお客様に提案可能 販路の拡大に貢献	ビーツのデジタルソリューションは多様な業界での導入実績が豊富。 さまざまなお客様にご案内可能ですので、パートナー様の 新規顧客開拓や販路拡大に貢献いたします。
POINT 2	継続利用※が多く 安定した高い収益が見込める	特に一度導入いただいたお客様の継続利用率※は高く、 パートナー様は安定した収益を見込むことができます。 ※クラモニ：年間解約率5%以下（2022年10月時点の実績より）
POINT 3	充実したサポートで すぐに営業を開始できる	ソリューションをスムーズにご提案いただけるよう提案資料など、 各種営業ツールをご提供いたします。また現場で営業を担当する 社員によるレクチャーを行いサポートいたします。
POINT 4	アフターフォロー対応は不要	契約後のトラブルサポート等のアフターフォローは弊社にて 対応いたしますので、ご提案・営業活動に集中いただけます※。 ※紹介パートナー・取次パートナーの場合。

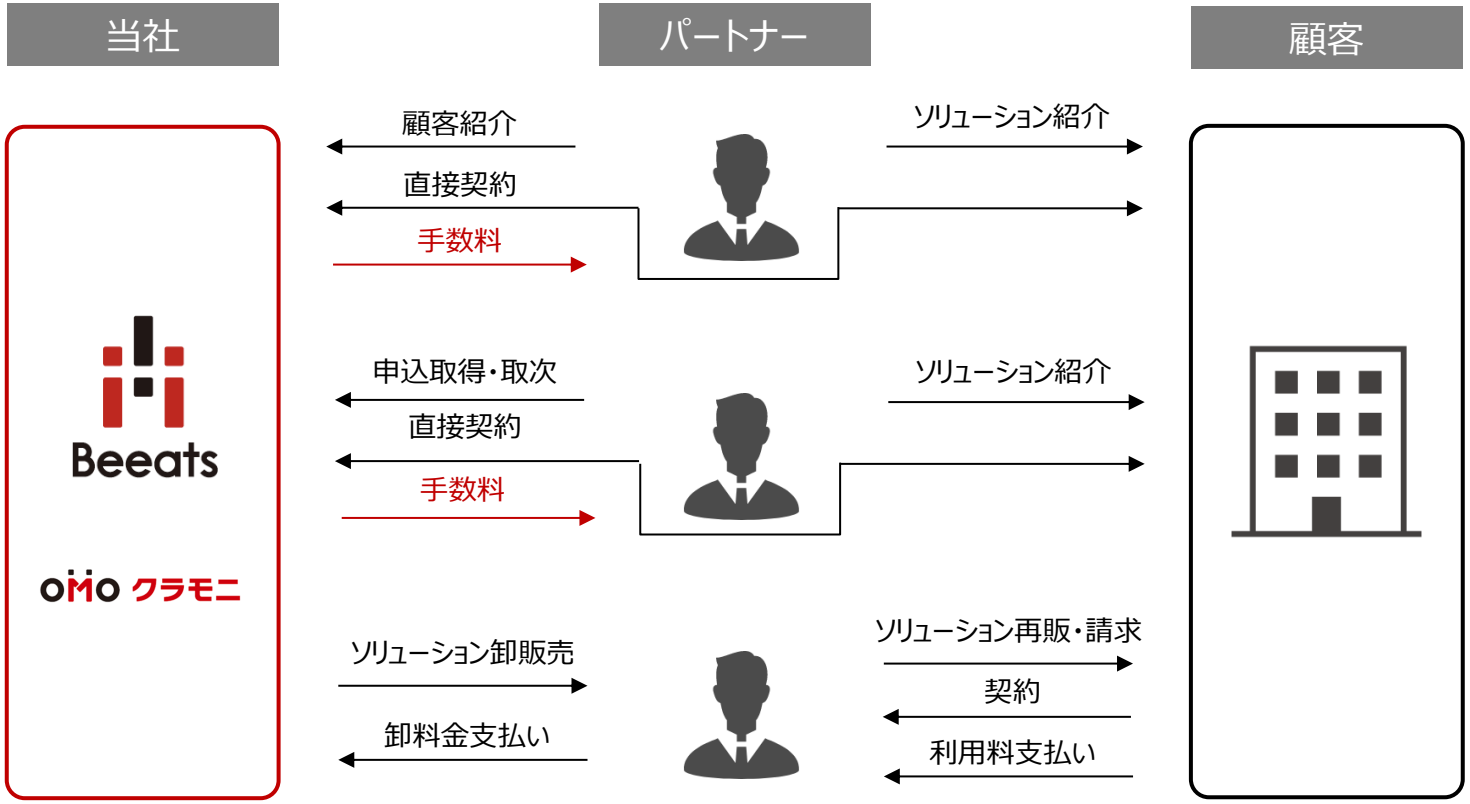
© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

パートナー制度は以下の３種がございます。
パートナー様のビジネスに合わせた形態をお選びいただけます。

1 紹介パートナー

2 取次パートナー

3 販売パートナー



© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

パートナー様にご対応いただくことについて

	検討～契約フェーズ				導入フェーズ			運用フェーズ		
	紹介	提案	見積・現地調査	申込取得	機器調達	設置	導入支援・検収	サービス提供	問合せ対応	保守対応
1 紹介パートナー	パートナー様	ビーツ								
2 取次パートナー	パートナー様	パートナー様 ビーツ※	パートナー様	ビーツ						
3 販売パートナー	パートナー様							ビーツ	パートナー様 ビーツ※	

・・・ビーツのソリューションに興味のあるパートナー様の顧客や見込み顧客を弊社にご紹介いただく。

・・・ビーツのソリューションをパートナー様の顧客や見込み顧客にご提案し、申込取得し弊社に取次いただく。

・・・ビーツのソリューションを仕入れ、パートナー様の顧客や見込み顧客にご販売いただく。
ご提案・ご契約・導入・問合わせの一次対応、弊社へのエスカレーションを行っていただく。

※状況に応じて、弊社も同行・対応させていただきます。詳細はお問い合わせください。

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

1 紹介パートナー

2 取次パートナー

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

【紹介パートナー／取次パートナーの場合】 手数料体系

ソリューションご提供の販売金額総額から、一定の割合を手数料としてお支払致します。
ご販売いただければいただくほど、安定した高い収益を継続して見込めます。※3

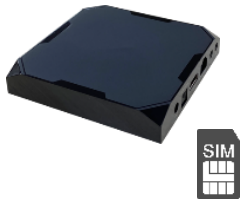
パートナー種別	ランク※1	ランク条件※2	手数料率		
			初期売上	月額売上	継続月数※3
1 紹介パートナー	なし	なし	10%	ー	ー
2 取次パートナー	ゴールド	年間取次件数 クラモニ:50件以上	15%	15%	24ヶ月まで
	シルバー	年間取次件数 クラモニ:25件以上	10%	10%	24ヶ月まで
	ブロンズ	なし	5%	10%	24ヶ月まで

※１：取次パートナー登録時のランクは「ブロンズ」となります。（2022年10月現在）
※２：ランク条件は今後見直しさせていただく可能性がございます。変更時は都度協議のうえ、変更内容を決定させていただきます。
※３：契約が継続している限り、最大24か月間、手数料をパートナー様にお支払いいたします。

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

【紹介パートナー／取次パートナーの場合】クラモニ：手数料収入例

受注例　1拠点にクラモニ5台（SIM通信あり）/43インチモニター5台/モニター装飾5台



クラモニSTB
（SIM利用タイプの場合）

＋

43インチモニター

＋

モニター装飾
（カバー製作）

×
5セット

◎**初期売上**(総額)

クラモニSTB（キッティング込）	@27,400×5	137,000
43インチモニター	@42,500×5	212,500
モニター装飾	@50,000×5	250,000
	小計	**¥599,500**

◎**月額売上**(総額)

月額利用料	@2,000×1	**¥2,000**
SIM通信費（1GB）	@600×5	**¥3,000**
	小計	**¥6,000**

ソリューション	紹介パートナー	取次パートナー					
		ゴールド		シルバー		ブロンズ	
	初期売上	初期売上	月額売上※	初期売上	月額売上※	初期売上	月額売上※
oMo クラモニ	5.9万円	**8.9万円**	**1万円**	5.9万円	0.7万円	2.9万円	0.7万円

＊価格はすべて税抜

[手数料シミュレーション条件]
※収益例は2022年10月時点の弊社販売価格／お見積り実績をもとに試算。
※月額手数料は12ヶ月間分（1年間分）の手数料を表示しています。

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

【紹介パートナー／取次パートナーの場合】クラモニ：手数料収入例

【受注数別シミュレーション】

＊価格はすべて税抜

受注数	紹介パートナー	取次パートナー					
		ゴールド		シルバー		ブロンズ	
	初期売上	初期売上	月額売上※1	初期売上	月額売上※1	初期売上	月額売上※1
5セット	5.9万円	**8.9万円**	**1万円**	5.9万円	0.7万円	2.9万円	0.7万円
10セット	11.9万円	**17.9万円**	**1.4万円**	11.9万円	0.9万円	5.9万円	0.9万円
50セット	59万円	**89万円**	**7.2万円**	59万円	4.8万円	29万円	4.8万円
100セット	119万円	**179万円**	**14.4万円**	119万円	9.6万円	59万円	9.6万円
500セット	590万円	**890万円**	**72万円**	590万円	48万円	299万円	48万円

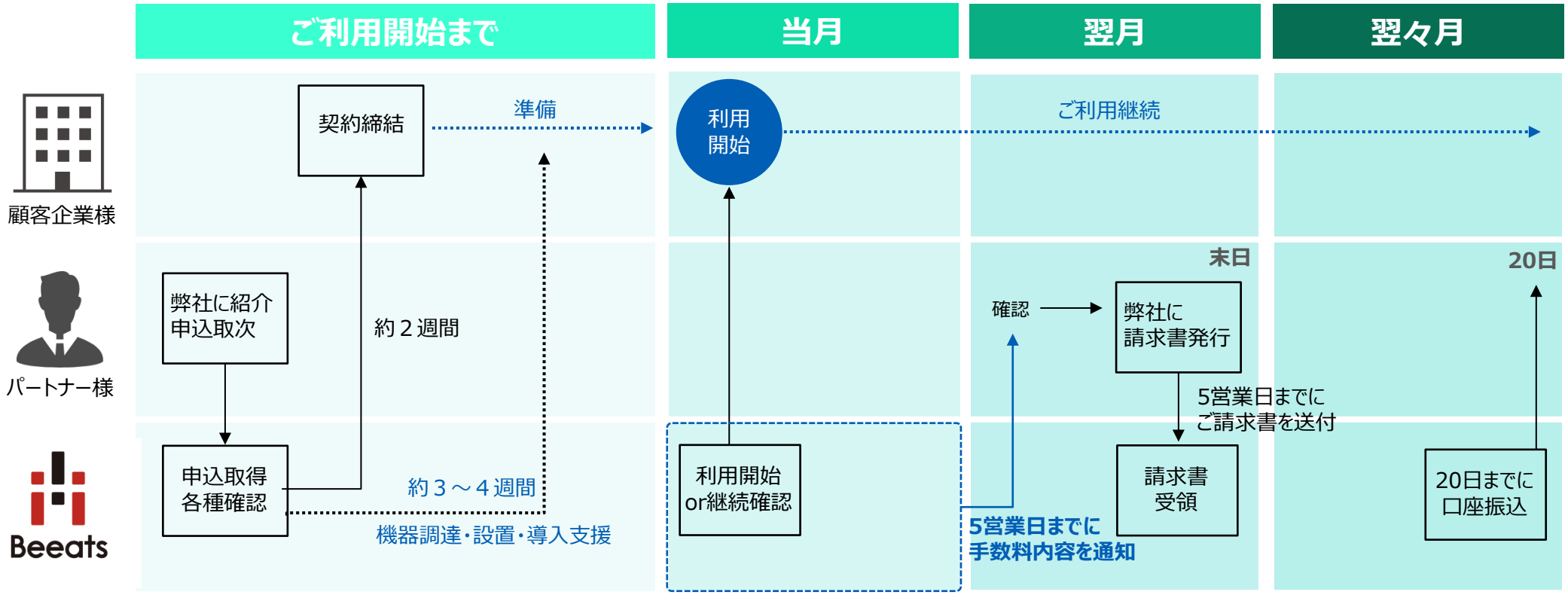
[手数料シミュレーション条件]
※収益例は2022年10月時点の弊社販売価格／お見積り実績をもとに試算。
※1セットにつき、クラモニ１台（SIM通信あり）、43インチモニター１台、モニター装飾費用有として試算。

※１：月額手数料は12ヶ月間分（1年間分）の手数料を表示しています。

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

【紹介パートナー／取次パートナーの場合】手数料支払いの流れ

手数料は毎月当社からの通知に基づいたご請求書を送付いただき、お支払いいたします。



◎毎月月末を締め日として、当月内に利用開始したご契約が初期売上手数料の対象となります。
◎翌月5営業日までに手数料内容を当社から通知いたします。
◎上記通知の受領後、5営業日以内に当社へご請求書を送付いただきます。
◎ご請求書については受領した翌20日までにご登録いただいた口座へ振り込みさせていただきます。

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

3 販売パートナー

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

【販売パートナーの場合】 卸価格について

ソリューションに必要な機材は当社(ビーツ)より指定させていただきます。※1
顧客宛ての月額利用料は**70%**にて卸させていただきます。

oMo クラモニ

月額費用
~~2,000円~~ ▸ **1,400円** ※2

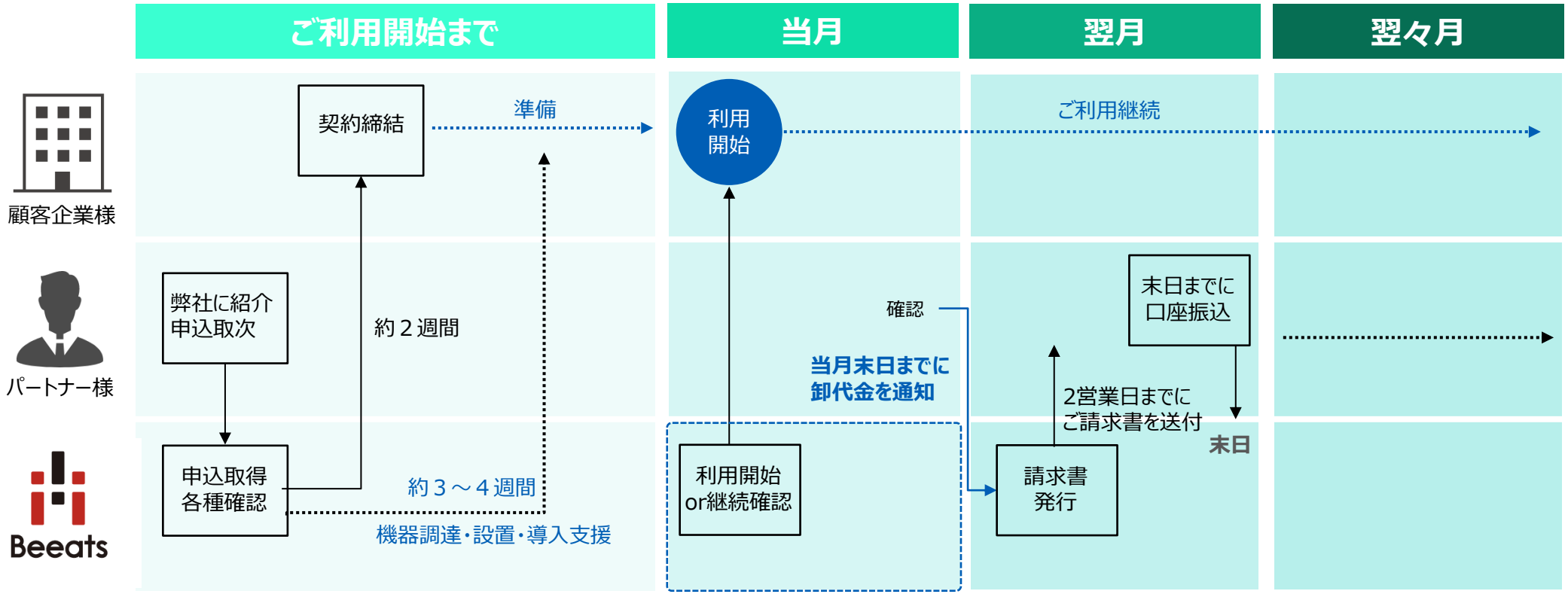
※3

※１：必要機材の詳細につきまして別途お問い合わせください。必要機材の購入についてのご相談も必要に応じて承ります。
※２：クラモニ月額利用料は1台利用の場合の金額です。SIM通信費は含みません。
※３：クラモニSTB（キッティング込）は85%価格でご提供いたします。（SIM利用タイプの場合@27,400×85%＝@23,290）
※価格はすべて税抜き。2022年10月現在の弊社販売価格です。

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

【販売パートナーの場合】支払いの流れ

毎月パートナー様より卸代金の通知をいただき、ご請求書をお送りいたします。



◎毎月月末を締め日として、当月末日までに卸代金を当社に通知いただきます。
◎上記通知の受領後、翌月2営業日までに卸代金のご請求を当社から送付いたします。
◎ご請求金額については請求書を受領した当月末日までのお振込みをお願い致します。

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

ご契約にあたって

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

パートナー販売開始までの流れ

お打ち合わせ後、約1か月で販売を開始いただけます。

STEP1	STEP2	STEP3	STEP4
お打ち合わせ	契約締結	提案共有・勉強会	営業スタート
弊社担当から ソリューションやパートナー制度に ついてご説明させていただきます。	NDA/契約書をご確認いただき 契約を締結。	提案書等の営業ツール、 利用規約・提案先NGリスト等を 共有させていただき提案について レクチャーさせていただきます。	定例会をもち、進捗を確認。 目標を設定し双方で案件管理を 行います。

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

パートナー契約後のご支援について

充実したサポート体制でご提案をフォロー、または課題解決に向けたご提案をさせていただきます。

各種営業ツール共有

最新の提案資料や
導入事例等ご提案に必要な
資料を提供いたします。

勉強会実施

ソリューションを体験＆理解を
深めていただけるよう勉強会を
実施しご提案ノウハウを
お伝えします。

同行提案サポート

必要に応じて顧客への提案に
同行＆デモ実演等をいたします。
※遠方の場合はWEB商談等

現地調査・設置サポート

［販売パートナー様の場合］
現地対応業務の一部を
弊社に委託または協業による
対応も検討可能です。
※要ご相談

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

【OMOソリューションの他にも】御社顧客のお悩みにまるごとお応えいたします

総合広告制作会社である弊社は、付帯業務もワンストップでご提供できるのが特長です。
ご契約の場合、売上の総額から10～15%のマージンをお支払いいたします。※

※別途ご契約書をご案内いたします。

ご提供可能なメニュー例※掲載の売上は一例です。都度お見積りさせていただきます。

100,000円～

サイネージモニター各種手配

50,000円～

モニター取付工事

50,000円～

動画コンテンツ制作

50,000円～

サイネージ装飾（POP等）

200,000円～

什器デザイン・製作

2,000,000円～

内装施工

300,000円～

集客イベントの企画・請負

2,000,000円～

展示会ブースの企画・施工

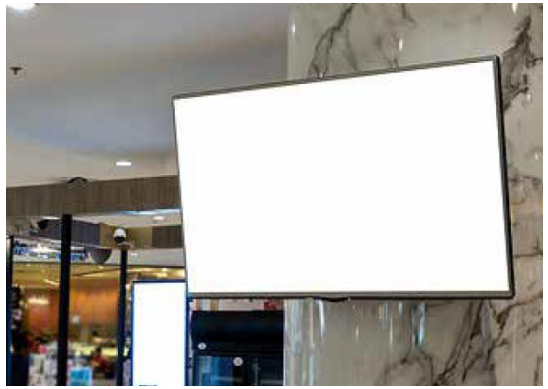
© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

【参考資料】クラモニ：パッケージプラン

クラモニをよりご販売いただきやすい
取付工事まで含めたパッケージプランもご用意しています。

パッケージプラン　1式 **20万円** でご提供

・クラモニSTB本体
・キッティング



・55インチモニター
・取付器具（壁掛けor天吊り）

・取付工事

※2022年11月現在、円安と半導体不足で商品の市場価格と供給が不安定な状態にあります。別途御見積申し上げます。

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.

ご覧いただきありがとうございました。

より詳細な説明や情報を知りたい
企業様はこちらへお問い合わせください

Beeats

株式会社ビーツ　パートナー担当 宛

メールアドレス：disital-support@beeats.co.jp

電話番号（代表）：03-3519-6055

© BEEATS CO.,LTD. All right reserved.